



**Make your next move**

**Niklas Heinbockel**  
niklas.heinbockel@heinbockel-gabelstapler.de  
Telefon: 040 / 74 52 34 - 0

## Vertriebsberater (m/w/d)

Toyota ist der weltweit führende Hersteller von Flurförderzeugen. Unser Ziel ist es, dafür zu sorgen, dass die Waren unserer Kunden den Verbraucher pünktlich und zuverlässig erreichen. Hierfür geben wir jeden Tag unser Bestes.



### Was dich erwartet

- **Eigenverantwortung:** Du entscheidest, welche Maßnahmen für dein Gebiet passend sind und übernimmst die Projektführung bis hin zum Vertragsschluss
- **Strategie:** Mit dem Ziel vor Augen, den Markt bestmöglich zu durchdringen und partnerschaftlich mit Kunden zu agieren, entwickle im Team Strategien und Aktivitäten
- **Optimierung:** Gemeinsam mit der Geschäftsleitung als Sparrings-Partner durchleuchtest du das aktuelle Potenzial und richtest die „Stellschrauben“ ggf. neu aus, um so die bestmöglichen Ergebnisse für dich erreichen zu können
- **Kommunikation:** Mit dem Auf- und Ausbau von Netzwerken bei Kaufkunden als auch darüber hinaus sorgst du für eine gesicherte Projekt-Pipeline und erkennst frühzeitig Potenziale



### Wir wollen, dass du bei uns ankommst – deshalb bieten wir dir

- **Sicherheit:** Wir bieten dir einen unbefristeten Arbeitsvertrag in einem stark wachsenden Unternehmen der Zukunftsbranche Intralogistik
- **Gehalt & Zusatzleistungen:** Attraktives Gehaltspaket (Urlaubs- Weihnachtsgeld, betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen sowie vielfältige Mitarbeiterangebote) und eine **Garantieprovision** für ein Jahr
- **Perspektive:** Eine umfassende Einarbeitung sowie Weiterbildungen in der Toyota-Akademie
- **Team:** Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege sowie ein familiäres Team
- **Alltag:** Bei uns wird dir auf keinen Fall langweilig – jeder Tag ist anders, Stillstand und monotone Routine gibt es bei uns nicht



### Das bringst du mit

- Spaß an der Arbeit in einem dynamischen und tollen Team
- In dieser Position sind Kenntnisse im kaufmännischen als auch im technischen Bereich vorteilhaft
- Eine hohe Flexibilität mit einer eigenständigen und ergebnisorientierten Arbeitsweise setzen wir voraus
- Sicherer Umgang mit MS-Office und erste Erfahrung im Umgang mit ERP-Systemen
- Teamgeist, Belastbarkeit und Engagement



### Das bieten wir dir zusätzlich

- private Nutzung des Firmenfahrzeugs
- private Nutzung des Firmentelefons
- JobRad (Bike-Leasing)



**Fördertechnik Heinbockel  
Vertriebs-GmbH**



### Make your next move...

... und schick uns deinen Lebenslauf zu. Einfach per mail an [niklas.heinbockel@heinbockel-gabelstapler.de](mailto:niklas.heinbockel@heinbockel-gabelstapler.de) oder ruf mich gerne unter 040 / 745234-0 an. Dein Ansprechpartner ist Niklas Heinbockel.